

# Deskago

www.deskago.se

## HEMLÄXAN

Ett axplock av relevanta frågor inför en exportsatsning?

- Vilka är våra kunder?
- Hur vill våra kunder köpa?
- Vem är kundens-kund?
- Finns det angränsande obearbetade segment?
- Vilka är produkternas säljargument?
- Behöver vi mellanled/återförsäljare?
- Finns det ett föreskrivande led?
- Marknadspriser & rabatter i Sverige & internationellt?
- Vilka är våra konkurrenter i Sverige & internationellt?
- Vilka är våra styrkor, svagheter, möjligheter & hot visavi våra konkurrenter.
- Krävs internationella godkännanden & tillstånd?
- Har vi organisatorisk & finansiell beredskap för exporttillväxt?

